art buchwald

WASHINGTON.-En medio de tantos debates sobre la guerra de Vietnam, a nadie se le ha ocurrido pre-guntarse; "¿Quién fue el primer consejero norteameri-cano en Vietnam del Sur y qué clase de consejos dio para meternos en tal atolladero?".

Después de numerosas investigaciones y gracias a mi buena suerte, pude al fin dar con él hace unos dias. Se llama Keenan Rutledge y trabaja actualmente en una fá-brica de automóviles, dedicado a retirar del mercado los que salieron a la venta con defectos en la dirección.

Al principio, Keenan se negaba a hablar sobre sus gestiones en Vietnam, pero después de servirle unos cuantos

tragos se franqueó conmigo:

-Yo era un soldadito y estaba destinado en Fort Bragg, allá por el año mil novecientos cincuenta y cuatro. Un dia estaba prestando servicios en la cocina cuando se me acercó un sargento para decirme: "Rutledge, ¿no te gustaria dejar de prestar servicio en la cocina?". Le registalia defar de prestar servicio en la cocina?". Le pregunté qué debia hacer para ello y me respondio: "Existe un sitio llamado Vietnam que necesita un consejero para su ejército. El capitán me ha pedido que busque algún candidato en la lista de auxiliares de cocina". "Pero, sargento, ¿qué puedo aconsejar yo?". "¿Y yo qué sé? Ni siquiera sé por dónde cae Vietnam".

Keenan miró su vaso y siguió recordando: Pensé que cualquier destino sería mejor que el de la cocina, así que cogi mis bártulos y me dispuse a esperar el primer medio de transporte. Pasaron tres me-ses hasta que alguien pudo llevarme en avión al Vietnam. Cuando llegué me presenté en el palacio de Saigón. Desde el Primer Ministro hasta el último mono me esperaban el Primer Ministro hasta el ultimo mono me esperaban como agua de mayo. Lo primero que me preguntaron fue: "¿Qué nos aconseja?". "No me gustan cómo están las cosas", les dije, y esto les impresionó extraordinariamente. Luego añadi: "Lo primero que deben ustedes hacer es defenderse a si mismos". Esto les gustó también, pero seguian preocupados y al fin me dijo uno de los miembros del gabinete: "Respetamos su consejo, pero nos preocupa que los Estados Unidos nos hayan enviado un soldado raso para resolver nuestros problemas militares". soldado raso para resolver nuestros problemas militares". Le respondi inmendiatamente: "Es una estratagema para despistar a los comunistas. En realidad soy cabo". Esto les tranquilizó y se confiaron plenamente a mí. Así que me quedé yo solito en Vietnam dispuesto a salvarlos. Escribi una carta al Pentágono informando de mis gestiones hasta el momento. Me felicitaron y me preguntaron si deseaba algo. Yo acababa de ver en televisión la pe-lícula "La isla de Wake": les pedi unos cuantos japone-ses. Esto debió organizar un buen revuelo en Washington, porque de buenas a primeras recibi la visita de un inspector general que venía a ver lo que estaba pasando. Le tranquilicé diciéndole que esperaba estar de vuelta en Estados Unidos para las Navidades. El inspector informó al Secretario de Defensa y éste dijo en televisión: "Nues-tros muchachos de Vietnam estarán en sus hogares para las Navidades". Mientras tanto, los sudvietnamitas seguian pendientes de mis consejos, y como yo no podía estar en todas partes, pedi al Pentágono otro consejero. Cuando vino, me ascendieron a sargento. Un día se enteró Bob Hope de lo que pasaba y decidió venir a Vietnam a ofre-cernos un programa de variedades para nosotros dos. Los sudvietnamitas seguian pidiendo consejo y nosotros consejeros. No pasó mucho tiempo cuando me vi al mando de 40.000 consejeros. Si no me hubiera marchado ha-bria quitado el puesto a Westmoreland. —¿Por que marcho de Vietnam?

-Los sudvietnamitas se disgustaron conmigo. Les dije que si querían ganar la guerra tendrían que ganarse antes el corazón y la mente de su pueblo. Me respondieron: "¡Cuando necesitemos consejos ya se los pediremos!",

(Copyright 1968, The Washington Post Co.—Distribuido por Editors Press Ser-ce Inc.-Agencia Zardoya.)

EL PLAN Y LA INDUSTRIA MADRILEÑA

El 59 por 100 de las empresas no reciben su influencia

Muchas han sido las críticas que desde diversos puntos de vista se han ido formulando estos últimos años al I Plan de Desarrollo. Así se ha puesto en evidencia no sólo el nivel global de realizaciones, sino también otros aspectos de no menor importancia relacionados con la metodología empleada, con el material estadístico utilizado, con el nivel de operatividad de sus decisiones en los principales sectores económicos (agricultura, industrias básicas, industrias de transformación, etc., etc.), así como con el grado de vinculación de las inversiones públicas a las directrices

Sin embargo, poco se sabe del grado de influencia que realmente ha tenido el I Plan de Desarrollo, y en general la planificación indicativa, en la marcha normal de la actividad empresarial; esto es, en relación a las decisiones económicas

que se toman a nivel de empresa. A paliar esta insuficiencia ha venido una interesante encuesta realizada por la Cámara de Industria de Madrid («Boletín de Estadística Industrial», enero-abril 1968) sobre la influencia que éste ha ejercido en la marcha de las empresas madrileñas.

Según dicha publicación, en 1965, el 40 por ciento de las empresas consultadas no habían recibido, en su opinión, influencia alguna del Pian de Desarrollo. Este porcenta-je, en 1966, pasó a ser del 56,2 por ciento, y en 1967 alcanza al 59 por ciento. Es decir, que en opinión de las empresas la influencia del Plan Desarrollo en la industria madrileña está siendo cada vez menor. En el cuadro siguiente se recoge el grado de influencia esperada y observada en cada uno de los sectores económicos durante 1967.

INFLUENCIAS DEL PLAN DE DESARROLLO EN 1967 (Porcentajes de contestaciones)

	CLASES DE INFLUENCIA					
	Favorable		Desfavorable		Minguna	
	Esperada	Dogranda	Esperado	Derrada	Esperada	Statras
Textil	4,6	STATE OF THE PARTY.	6.8	14.5	47.7	65,5
Metal	25,5	4,3	15,8	26.7	32.1	50.3
Madera	22,2	2.2	8.3	15.6	52,8	50,3 57,8 62,5 62,6 60,9
Construcción	11.1	10.4	8.3	14.6	47.2	62.5
Química	21,8	10.7	4.3	11,4	50,4	62.6
Piel	16,7	8.7	5,6	26,1	50.0	60.9
Alimentación	15,5	6.0	4.2	11.9	57,8	64.2
Papel	11,8	6,0	4,4	13,3	50,0	62,6
TOTAL	18,5	6.1	8.4	17.5	45,3	59,0

Fuente: «Boletín de Estadística Industrial». Cámara de Industria

El porcentaje de empresas que recibieron una influencia desfavorable para su marcha normal, o para el desarrollo de su actividad, del Plan de Desarrollo, también ha aumentado considerablemente. Así, en 1965, la influencia desfavorable afectó al 9,9 por ciento de las em-presas; ascendió, en 1966, al 10,2 por ciento, para alcanzar en 1967 el 17,5 por ciento. Por su parte --continúa señalando la citada publicación-, «la influencia favorable se deja sentir en el 6,1 por ciento de las empresas, lo que parece indi-car que el Plan de Desarrollo, más que favorecer la actividad industrial madrileña, presenta una tendencia a dificultarla

Por último, también se estudia la influencia ejercida por el Plan en función del tamaño de la empresa, observándose que son, precisamente, aquellas empresas con más de 250 trabajadores las que mas de 250 trabajadores las que afirman recibir una mayor influencia favorable de las directrices del Plan. Así, en 1967, la influencia favorable media sobre la industria madrileña era sólo del orden del 6,1 por ciento, mientras que asciende al 20,6 por ciento y al 12,5 por ciento cuando se trata de empresas con más de 250 y 500 trabajadores, respectivamente. Datos tos tos con más de 250 y 500 trabajadores, respectivamente. dores, respectivamente. Datos, to-dos ellos, enormemente significati-vos, especialmente de cara a la iniciación del II Plan de Desarrollo.

■ A. L. M.

Las nuevas costumbres

El concepto que tiene del teatro un grupo social se advierte no sólo a través de las obras que propone, sino, de forma muy precisa, considerando los términos ceremoniales que confiere al acontecimiento teatral. Pensemos que en la misma arquifectura de los teatros, en la división de precios y comodidades, en la ordenación de los vestidados, en los criterios decorativos, hay ya una afirmación social determinada, a la que, normalmente, debe co-rresponder el signo de la dramaturgia que allí se propone. Lo mismo podría-mos decir del horario de las dos fun-ciones, que, además de ser un supli-cio para los actores, no se adapta —las siete es pronto y las once tarde— al horario laboral regular.

La confección de los carteles —con toda su laboriosa y tragicómica divi-sión de tipos y tamaños tipográficos o

sión de tipos y tamaños tipográficos, o