

DE LA MANIERE
DE NEGOCIER
AVEC
LES SOUVERAINS.

*De l'utilité des Négociations, du choix
des Ambassadeurs & des Envoyés,
& des qualités nécessaires pour réus-
sir dans ces emplois.*

Par Monsieur DE CALLIERES;

NOUVELLE EDITION,
considérablement augmentée par M. ***

PREMIERE PARTIE.



A LONDRES,
Chez JEAN NOURSE;

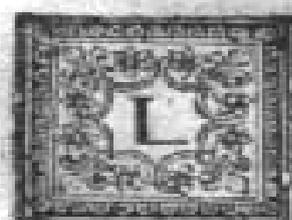




DE
LA MANIERE
DE NEGOCIER
AVEC
LES SOUVERAINS.

CHAPITRE I

Dessein de l'Ouvrage : Importance des Négociations.



ART de négocier avec les Souverains est si important, que la fortune des plus grands Etats dépend souvent de la bonne ou de la mauvaise conduite & du

A