

inversiones: el caso de la industria nuclear, en buena parte financiada a través de créditos del Eximbank es palpable a este respecto.

Pero al margen del tratado no se puede olvidar la situación real de nuestras relaciones comerciales con los Estados Unidos. Esquemáticamente, las cosas están de la siguiente manera: se nos ha excluido del cupo de países con preferencias arancelarias en las aduanas USA; nuestros principales productos de exportación —uvas de mesa y calzado— se hayan gravados con un recargo del 40 por ciento; a pesar de ello, nuestra balanza comercial con los USA es enormemente deficitaria: importamos más de 1.900 millones de dólares y tan sólo vendemos 900. Y lo que es peor, la propuesta norteamericana para beneficiarnos de un régimen de preferencias arancelarias no dista mucho de ser ignominiosa: se nos conceden preferencias para 62 productos, principalmente industriales, esto es, que no figuran en nuestras exportaciones a ese país, a cambio de equiparar nuestros aranceles para esos mismos productos procedentes de los USA con las tasas que pagan los países de la Europa comunitaria. Y precisamente cuando nosotros importamos grandes cantidades de esos productos. (Puede verse un análisis más detallado de esta increíble propuesta americana en TRIUNFO, número 677, página 6.) Lo cierto es que la con-



Sólo en Pegaso se ha llegado a la negociación. En la foto, trabajadores de esta empresa durante su encierro, el sábado último, en una iglesia del madrileño barrio de la Concepción.

templación realista de nuestras relaciones comerciales con nuestro socio militar americano helaría más de una sonrisa de las que se han prodigado en los últimos días.

No es oro todo lo que reluce. Y en momentos tan difíciles para nuestro sector exterior, convendría no sacrificar en aras de otros intereses las necesidades de nuestra balanza comercial. ■ C. E.

LABORAL

Momentos decisivos

UNA NEGOCIACIÓN DIFÍCIL

● La huelga de aproximadamente 70.000 metalúrgicos entra en su tercera semana mientras algunas fábricas han superado el mes. Las negociaciones se encuentran en un momento decisivo, pues están pendientes de un pleno de empresarios del que tendrá que salir la contrapropuesta patronal a los puntos planteados por los trabajadores: reapertura de todos los centros de trabajo, levantamiento de despidos y sanciones y libertad de los detenidos, iniciación de negociaciones para solucionar, centro por centro, el problema salarial. En la última entrevista mantenida por la Comisión de la Asamblea Permanente de la UTT, Bañales y el Comité Ejecutivo, con el Consejo de Empresarios, éstos

dijeron que no podían tomar una decisión, pues querían estar respaldados por el Pleno, pero que ellos plantearían una apertura gradual de los centros, no aseguraban nada en cuanto a despidos y sanciones, aunque recomendarían magnanimidad, y que se mantenían en los topes del Gobierno en la cuestión salarial. Ante esta posición de intransigencia, que la UTT denuncia especialmente, acusada en empresas como Wafios, John Deere, Chrysler, Amper Radio, Plata Meneses, Otis, Vers, Odag y Odel-Lux, las principales fábricas han permanecido cerradas. La voluntad de negociación de los metalúrgicos es evidente, pero las posturas duras pueden malograr cualquier solución realista, pues, como señalaba la Junta Plenaria

ZARAGOZA: ASAMBLEAS INTERRAMAS

● Zaragoza está viviendo, igualmente, días de tensión laboral creciente. A partir de las elecciones sindicales, como en otros lugares, se han sucedido amplias asambleas en los locales sindicales, en las que los metalúrgicos han elaborado su plataforma reivindicativa —aumento lineal de 5.000 pesetas y amnistía, entre otros puntos— y elegido una comisión asesora de nueve personas que junto al comité ejecutivo de la UTT fuese la encargada de negociar con la patronal. En esta comisión figura un representante de los parados y otro de los jóvenes obreros. El problema en el metal es que no hay convenio y los trabajadores tratan de romper la norma de obligado cumplimiento que dictó el año pasado la autoridad laboral. Para ello han parado estos días alrededor de 30 empresas con más de 8.000 empleados de plantilla. Los patronos han respondido con el cierre de fábricas importantes como Tusa, Tudor, Taca, Laguna y otras. En la última asamblea, los metalúrgicos han declarado que están dispuestos a reintegrarse al trabajo si no hay sanciones y se entra en una vía de negociación. Coincidiendo con el metal, 16 talleres del textil llevan una semana haciendo ritmo lento como presión en la discusión del convenio. Lo nuevo en estos conflictos es la celebración de asambleas interrampas, la combinación de la UTT y la comisión asesora, el grado de unidad que se ha logrado y la solidaridad del movimiento ciudadano al apoyar las reivindicaciones metalúrgicas.

de la UTT, casi al inicio del conflicto: "No pueden cerrarse a los trabajadores todos los caminos de la negociación para luego argumentar que están fuera de la legalidad, y que, por tanto, es problema de orden público...". El lunes estaba prevista una reunión del Comité Ejecutivo de la UTT del metal con la representación patronal. Esta no se presentó y pidió un plazo de un día más. El comunicado de los trabajadores destaca que este aplazamiento significa un día más de huelga y la voluntad de negociar de los trabajadores.

A nivel de empresas, solamente en Pegaso se ha llegado a

la negociación. Los obreros piden reapertura, no sanciones y un aumento de 3.000 pesetas —reducido luego a 2.500—, más el crecimiento del coste de la vida del mes de julio para acá aumentado en tres puntos. La empresa acepta los dos primeros puntos, pero se niega a negociar el aumento de las 2.500. En Standard las negociaciones se han roto, y una vez abiertas algunas factorías, los trabajadores han hecho paros de hora y media el primer día y de 9 a 1 el segundo. Por lo que respecta a Getafe, la UTT local sigue planteando la necesidad de una negociación global; los pequeños ▶